



Zur Verstärkung des erfolgreichen Teams am Standort **HAMBURG** suchen wir zum sofortigen Eintritt eine ambitionierte (m/w/d)

TECHNISCHE VERTRIEBSASSISTENZ*

Daily Business

"Unkomplizierte Zusammenarbeit auf Du-Ebene mit spürbar gutem Betriebsklima"

- **Verantwortung für die Betreuung eines Vertriebsgebiets** in enger Zusammenarbeit mit einem zugewiesenen Außendienstmitarbeiter.
- **Erstellung von Angeboten, eigenständige Nachverfolgung** und anschließende Auftragserfassung und -bearbeitung.
- **Koordination der Logistikabläufe** sowie Organisation des Transports in enger Abstimmung mit unserer Logistikabteilung.

What you get

"Direktheit des Mittelständlers und die Sicherheit eines Weltkonzernes mit flachen Hierarchien"

- **Sichere Zukunftsperspektiven** in einem stabilen Unternehmen mit spannenden und abwechslungsreichen Projekten
- **2 Tage Homeoffice pro Woche** für mehr Flexibilität
- **Flexible Arbeitszeiten** außerhalb der Kernarbeitszeiten

- **Proaktive Kommunikation mit unseren Kunden** bezüglich auftragsbezogener Themen, wie Preis- und Lagerstandsanfragen.
- **Ansprechpartner für Kunden und interne Abteilungen:** Bearbeitung von Anfragen, Anliegen und Reklamationen sowie umfassende Kundenbetreuung.
- **Schnittstelle und Unterstützung des Vertriebsteams** in allen operativen Geschäftsprozessen.
- **Arbeiten in einer der lebenswertesten Regionen Deutschlands** und in einer modernen und ansprechenden Arbeitsumgebung

What we wish for

"Motivierte Persönlichkeiten, die Lust haben in einem Team, bestehend aus VertriebsmitarbeiterIn und LichtplanerIn, die kaufmännische Rolle zu übernehmen, sich um die Abwicklung der Projekte zu kümmern und mit Persönlichkeit Molto Luce voran zu bringen. Durch erste Erfahrungen sind die Erfolgskriterien der Vertriebsassistenz bestens vertraut und Standard ist zu langweilig"

- **Einwandfreie Deutschkenntnisse in Wort und Schrift:** Sehr gute kommunikative Fähigkeiten in der deutschen Sprache, sowohl mündlich als auch schriftlich
- **Kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation:** Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation
- **Organisatorisches Talent:** Fähigkeit, Vertriebsprozesse zu koordinieren, Termine zu managen und die effiziente Zusammenarbeit im Team zu gewährleisten.
- **Kommunikationsstärke:** Sicherer Umgang mit Kunden und internen Abteilungen sowie ausgeprägte schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten.
- **Erfahrung im Umgang mit Warenwirtschafts-Systemen:** Erfahrung in der Verwaltung von Kundendaten, auftragsbezogenen Details sowie in der Nutzung gängiger Bürosoftware.
- **Eigeninitiative und Zuverlässigkeit:** Selbstständige Arbeitsweise, hohe Eigenmotivation und ausgeprägte Zuverlässigkeit bei der Erledigung von Aufgaben.
- **Teamfähigkeit und Flexibilität:** Bereitschaft zur engen Zusammenarbeit mit Außendienstmitarbeitern sowie Anpassungsfähigkeit an wechselnde Anforderungen und Aufgabenstellungen
- **Leidenschaft für Design und Architektur sowie Interesse an unseren Produkten:** Begeisterung für die Welt des Designs und der Architektur sowie ein starkes Interesse an den Produkten und Lösungen, die wir anbieten

- **Regelmäßige Weiterbildungs- und Schulungsangebote** zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- **E-Learning-Möglichkeiten** für eine individuelle Lernförderung
- **Moderner Onboarding-Prozess**, um einen reibungslosen Einstieg zu gewährleisten
- **Offene Feedbackkultur**, in der jede Meinung zählt
- **Attraktive Mitarbeitervorteile**, wie vergünstigte Einkaufsmöglichkeiten bei unseren Partnerunternehmen
- **Exklusive Mitgliedschaft** in Fitness- und Wellnessclubs (Wellpass)
- **Teamevents und After-Work-Partys**, um den Zusammenhalt zu stärken
- **Eine gut ausgestattete Bar** mit Selbstbedienung, Tee, Kaffee, Getränken und Süßigkeiten, die für alle bereitsteht

Contact us

Wir freuen uns auf jede Bewerbung, welcher wir bereits mehr Informationen über Persönlichkeit, Motivation und Talente entnehmen können.

Bewerbungen werden ausschließlich über unser Portal entgegengenommen; Bewerbungen auf anderen Wegen können leider nicht berücksichtigt werden. Externe Personalvermittler und Berater bitten wir, von einer Kontaktaufnahme abzusehen.

**zur besseren Lesbarkeit wurde im Text die männliche Form verwendet. Sie gilt selbstverständlich für alle Geschlechter gleichermaßen.*

Jetzt bewerben

Molto Luce ist Spezialist für innovative Beleuchtungslösungen - und zwar seit vielen Jahren. Als international agierendes Unternehmen entwickeln und produzieren wir designorientierte Leuchten und planen funktionale Konzepte für beste Lichtatmosphäre und -wirkung. Unser Know-how kommt in Projekten von Hotellerie & Gastronomie, Retail, Office & Corporate Architecture, Healthcare oder dem privaten Wohnraum zur Anwendung. 470 Mitarbeitern an zehn Standorten in Österreich, Deutschland, Italien und der Schweiz engagieren sich für die Zufriedenheit unserer Kunden und den Erfolg unseres Unternehmens.

Molto Luce GmbH | Wandsbeker Allee 77 | 22041 Hamburg

www.moltoluce.com